



Hydraulik



Linjärt teknik



Pneumatik

ETAB industriautomation AB har för avsikt att vara en av de ledande aktörerna i Sverige inom försäljning av industriautomation. Vi har med 50 års erfarenhet av branschen skapat oss gedigen kompetens och kännedom om hur vi på bästa sätt kan tillgodose våra kunder med skräddarsydda helhetslösningar. Etab industriautomation AB är ett dotterbolag till Momentum Industrial AB och ingår i Momentum Group-koncernen som är noterat på Stockholmsbörsen. För ytterligare information, besök gärna vår hemsida: www.etable.nu

TEKNISK SÄLJARE ETAB

Vill Du vara del i ett framgångsrikt och spännande företag som håller igång svensk industri?

Vi söker nu en resultatorienterad säljare på heltid för arbetsområde Sverige.

Arbetsuppgifter

Du kommer att ansvara för att försäljning och kundkontakter sköts med hög servicenivå och gott affärsmannaskap. Du kommer sköta fältförsäljning till både befintliga och nya kunder i Sverige enligt en planerad budget. Rollen som rådgivare i frågor kring våra produkters användningsområden är viktig, men ett professionellt bemötande i kontakterna med våra kunder och din tekniska nyfikenhet och villighet att hjälpa är det som avgör hur väl Du kommer att lyckas i din roll. Att leda möten och prata inför grupp är en självklarhet i din vardag. Vi har utbildning i de produktgrupper du kommer att sälja och ett kunnigt team som stöd. Resor är en naturlig del av tjänsten.

Kvalifikationer

Du har gedigen erfarenhet av försäljning och av industrikomponenter mot automation. Då tjänsten kräver tekniskt djup och intresse i kontakter med kunder såväl som leverantörer har du utbildning och/eller praktisk erfarenhet inom teknikområdet – främst inom hydraulik, pneumatik samt linjärt teknik.

Personliga egenskaper

Du har ett naturligt intresse för affärsutveckling samt att skapa och utveckla långsiktiga kundrelationer genom ett värdebaserat synsätt. Du har god förmåga att uppnå resultat genom bra planering, genomdrivande och uppföljning. Vi söker Dig som har vilja och attityd att förse svensk industri med kunskap och produkter med målet att öka våra kunders produktivitet och maskintillgänglighet.

Vi vet att mångfald berikar och söker dig som kan komplettera vårt team med din kompetens, erfarenhet och personlighet.

Vi erbjuder

En professionell, engagerande arbetsmiljö med mycket eget ansvar och möjlighet till personlig utveckling.

Placeringsort: Västerås

Tillträde: Efter överenskommelse.

Om Du har några frågor: Kontakta Tobias Andersson 076-10 70 208

Skicka in ansökan med meritförteckning till: tobias@etable.nu

Märk din ansökan "Teknisk Säljare Etab"

Sista dag för ansökan: 30 april 2021 men ansök så snart som möjligt då vi tillämpar löpande urval.

Välkommen med Din ansökan.